

## Kalenteri- ja korttiohjeet ryhmänjohtajille

### Lyhyesti tuotteista

Adventtikalenteri on Christel Rönnsin kuvittama. Kalenterin **myyntihinta on 10€** (4,50€ lippukunnalle, 2,85€ Hämeen partiopiirille ja 2,65€ Suomen partiolaiset ry:lle). Ryhmä saa jokaisesta myydystä kalenterista 1€.



Adventtikalenterin mukana tulee kuusi tarrapakettikorttia ja kuusi koristetarraa. Tuote on pakattu ympäristöystävälliseen kelmuun (voi hävittää polttamalla). Ensimmäistä kertaa partiolaisten adventtikalentereita myytiin jo vuonna 1947. Partiolaisten adventtikalenteri erottuu muista joulukalentereista adventinajan perinteen noudattamisella. Luukut aukeavat ensimmäisestä adventista ja juhlapäivinä luukuista paljastuu niihin kuuluvia asioita. Partiolaisten adventtikalenteri valmistetaan Suomessa ja kalenterille on myönnetty Avainlippu-merkki.



**Joulukortit** ovat Mauri Kunnaksen kuvittamia. **Myyntihinta on 5€** (lippukunnalle 1,5€). Pakkaus sisältää kuusi joulupostikorttia. Tuote on pakattu ympäristöystävälliseen kelmuun (voi hävittää polttamalla). Kaikki paketin kuva-aiheet näkee paketin lisälehdessä korttipaketin takana.

### Tuotteiden saaminen ryhmään ja jakaminen myyntiin

Tulen jakamaan koloille viikolla 41 huoltajille jaettavan tiedotteen sisältäen lupalaput. **Lapun lopussa on pieni lappu, johon tulee lapsen nimi, halutut kortit sekä kalenterit ja huoltajan allekirjoitus. Luovuta tuotteita myyntiin vain tätä lappua vastaan.** Tällöin tiedät, että partiolaisella on huoltajan suostumus ottaa tuotteita myyntiin. Säilytä laput kampanjan loppuun asti, jotta mahdollisissa ongelmatilanteissa voidaan huoltajan allekirjoitukseen vedota. Anna tuotteet ryhmäläisillesi partiomuovikasseissa. Myynnin saa aloittaa 15.10. ja myynti lopetetaan viimeistään 3.12.2021, jolloin on myös viimeinen päivä tilittää tuotteet.

**Kalenterit ja kortit toimitetaan ryhmille sitä mukaan kun saatte tietoja myyntimääristä ja tilaatte ne minulta, aikaisintaan viikolla 44. Mikäli joku haluaa tuotteita ennen syyslomaviikkoa 43 voi niitä hakea Kirkolta lippukuntaretken jälkeen 17.10. klo 13-14 (tämän saa ohjeistaa myös huoltajille).**

Lisää tuotteita saat ottamalla minuun yhteyttä. Jos muutaman viikon jälkeen sinulla on vielä paljon jakamattomia tuotteita, ota yhteyttä, jotta tuotteita saadaan muille tarvitseville.

Tuotteiden yhteydessä saat koontilomakkeen, johon kirjaat ryhmäsi myyjien myyntiin ottamat tuotteet viikkokerralla. Viikkokerran jälkeen siirrä tiedot koontilomaakkeelta suoraan **joulukampanjan hallintajärjestelmään kuksassa**. Hallintajärjestelmän käyttöön saat apua kampanjapäälliköltä. Teethän Kuksassa muutoksia VAIN oman ryhmän tietoihin.

Adventtikalenterin voi myös ostaa netin kautta osoitteesta

<http://www.adventtikalenteri.fi/osta/lippukunta/joutjarven-kipinat-ry/>.

## Myyntiopastus ja turvallisuus

Ryhmässä on hyvä keskustella tuotteiden myymisestä. Myymistä kannattaa harjoitella kerroilla tai tehdä jollakin kolokerralla myyntitempaus lähiympäristöön. Pienille on hyvä opastaa myös rahan käsittelyä (kuinka annan setelistä takaisin jne.) Hyvä myyntipuhe alkaa lauseella ”Haluatteko tukea partiotoimintaa!”.

Kolokerroilla myytäessä varmista, että ryhmäläisesi ovat valvonnassasi ja toimivat vähintään pareittain. Kauppojen tms. eteen myymään menemisestä pitää sopia kauppiaan kanssa etukäteen. Hämeen partiopiirin alueen S ja K kauppoja on tiedotettu tulevasta kampanjasta. Ovelta ovelle myynti tulisi lopettaa viimeistään klo 19.30.

Tässä muutamia huomioita turvalliseen myyntiin:

- Kalenteria myytäessä ovelta ovelle voi myyjä ottaa ovikelloa soitettuaan muutaman askeleen taaksepäin.
- Seurataan sairaanhoitopiirin suosituksia kasvomaskien käytöstä. Partiolaiset suosittavat aikuisia käyttämään kasvomaskia aina myyntitapahtumissa.
- Mobiilimaksu maksutavaksi.
- Myymään lähdetään vain täysin terveinä!
- Myös korttikoneen saa tarvittaessa käyttöönsä ja opastuksen sen käyttöön kampanjapäälliköltä.

Aktivoidaan vanhempia mukaan! Saadakseen tonttumerkin, jokainen lapsi voi listata 12 tuttavaa, jolle voisi kalenterin/korttipakan myydä. Tämän jälkeen lapsen vanhemmat voivat tarvittaessa auttaa myynnin hoitamisessa turvallisesti. Tuttavien listauksen voi toteuttaa esimerkiksi laumaillassa. Kysykää myös, voisivatko vanhemmat ottaa kalentereita/kortteja myyntiin omille työpaikoilleen! Kampanjapäälliköltä saa markkinointimateriaalia tähän tarkoitukseen.

## Rahojen ja palauttamattomien tuotteiden tilitys

Tilitykset hoidetaan suoraan lippukunnan tilille **ryhmäkohtaisella viitteellä**, jotka on kirjattu huoltajille menevään tietolappuun. Kirjaa oman ryhmäsi viite myös koontilomakkeeseen. Myymättömät tuotteet palautetaan ryhmään. Pyritään, että kaikki maksavat tilille eikä anneta vaihtoehdoksi käteistilitystä. Mikäli tilille maksaminen on jollekin mahdotonta, otetaan käteismaksu vastaan. MobilePay maksutapa on myös mahdollinen.

### **MobilePay -maksut**

Jokaisella ryhmällä on ryhmäkohtainen lyhytnumero maksun suorittamiseen. Tärkeää on ohjeistaa myyjä, että maksaja laittaisi viestikenttään myyjän etunimen. Tämän lisäksi huoltajien täytyy pitää kirjata ja kertoa ryhmänohjaajalle tilityksen yhteydessä minkä verran myytyjä kalentereita/kortteja on myyty MobilePay-maksuna ja minkä verran tilitetään pankkitilille (tai jos on pakko niin käteisenä).

MobilePay-maksu on ostajalle helppo ja siitä jää pois käteisen rahan käsittely.

### Ohje ostajalle

1. Avaa MobilePay-sovelluksen
2. Valitse "Lähetä" ja syötä summa (€)
3. Syötä lyhytnumero
4. Lisää viestikenttään myyjän etunimi
5. Hyväksy maksu pyyhkäisemällä.

### RYHMÄKOHTAISET VIITTEET

**Lisätään listaan mahdollisimman pian!! Voin toimittaa näistä vielä erilliset laput tuotteiden yhteydessä.**

SUDET ULVOO (MP nro 79784)  
SATURNUS (MP nro 17160)  
SIILIT (MP nro 40346)  
KYYT (MP nro 68078)  
NIPSUT (MP nro 71561)  
MAAHISET (VEGENAKIT) (MP nro 59390)  
MUSTEKALAT (MP nro 11107)  
LAHNAT (MP nro 26668)  
LENTÄVÄT LEHMÄT (MP nro 76439)  
PALIKAT (MP nro 26801)  
EKSYKSISSÄ (MP nro 96861)

**6.12. lupauksenannon jälkeen jokaisen ryhmänjohtajan on tilitettävä ryhmänsä myynti joulukampanjapäällikölle.** Saa tilittää aikaisemminkin. Lupauksenannon jälkeen joulukampanjapäällikkö on tavattavissa tyttöjen partiokololla, jonne jokainen ryhmänjohtaja tulee vuorotellen suorittamaan tilityksen.

Tilitykseen mukana tulisi olla:

- **Kuksa ajantasalla** jokaisen ryhmäläisesi osalta - myyntiin otetut tuotteet kalenterit ja kortit, palautettujen ja myytyjen tuotteiden määrät sekä tilitetyt rahasummat.
- **Koontilista** - tämä varmuuden vuoksi, vaikka nämä onkin jo Kuksassa.
- **Palautettavat tuotteet**, määrät valmiiksi laskettuna.
- Lista (esim. koontilomakkeen taakse kirjoitettuna) **myyntipalkinnon** ansaitsevista ryhmäläisistä (etu- ja sukunimi sekä myyty kalenterimäärä).

**Jos et ole tulossa lupauksenantoon ole hyvissä ajoin yhteydessä kampanjapäällikköön, 6.12. jälkeen tuotteita ei voi enää palauttaa.**

### Tuotteiden myyntipalkinnot

Kahdellatoista (12) myydyllä tuotteella (kalentereita ja/tai kortteja) saa tehomyyjän tonttumerkin. Kahdeksallatoista (18) myydyllä tuotteella saa Koziol lautasen kannella. 50 myydystä tuotteesta saa hopeisen tonttumerkin ja 100 myydystä tuotteesta kultaisen tonttumerkin. Lisäksi piirin 3 eniten myynyttä saavat lahjakortin Scandinavian Outdooriin (1. 300€ 2. ja 3. 100€) . Lippukunta muistaa myös kolmea eniten myynyttä myyjää.

Joulukampanjapäällikkö tilaa palkinnot tuotteiden tilityksen jälkeen ja jakaa tuotteet ryhmiin ja niiden saajille.

**Kysyttävää, ongelmia, ihmetyksiä...**

Joulukampanjapäällikkö on täällä teitä varten ☺

Joulukampanjapäällikkönä toimii Anni Niemi, [annikatariina.n@gmail.com](mailto:annikatariina.n@gmail.com), puh. 0401628923.

Olet mukana toteuttamassa yhtä lippukuntien tärkeimmistä varainkeruukampanjoista! Kiitos panoksestasi!!

